**Expo上海科萌机电设备有限公司2014年校园招聘计划**

**EXPO大中国区办事处**

**上海科萌机电设备有限公司**

Add：上海市浦东区外高桥保税区富特北路399号310室

Tel：+86 (0)21 5026 7230

Fax：+86 (0)21 6851 9503

Email：expocn\_james@yeah.net

Website：www.shcomer.com

**UK:**

**Expo Technologies Ltd**

www.expoworldwide.com

公司简介：

 Expo上海科萌机电设备有限公司是英国EXPO公司在中国的办事处，负责中国及周边国家的防爆正压通风吹扫安全装置销售及售后服务工作。
 Expo在六十多年的发展中给广大用户留下了深刻的印象，为大宗客户、蓝筹公司，跨国公司和设备制造商等客户服务，其中包括：阿吉普石油、美国空气产品、阿美公司、英国石油BP、中国石化、中海油、现代理工、中国石油、澳洲石油集团、国家输电公司、EDF能源等众多客户。
 在石油和天然气行一，我们提供专业的技术支持和服务给服务运营公司，如哈里伯顿、斯伦贝谢等。在中国，我们建立了长期稳固的客户群，其中包括ABB、GE、SIEMENS、TECO、上海电气、佳电股份、南阳防爆、哈电、烟台GE以及无锡电机等知名企业。
 我们的产品应用于所有防爆领域，例如石油化工、气体工业、煤化工、医药工业、航运以及尖端的军工方面。在电机领域，我们引导行业发展，所有吹扫产品均为气动，不使用电力，以确保防爆领域绝对安全，吹扫保护装置在行业里占有率约100%。在国内，我们与多家电机制造厂商共同合作开发更加安全可靠、节能环保的防爆新产品，以满足市场需求。

招聘岗位：

|  |
| --- |
|  |
| 销售经理 (2)人 | 销售代表 (5)人 | 技术经理 (5)人 |
| 技术工程师 (5)人 |  |  |

|  |
| --- |
|  |
| 职位职能:  区域销售经理  销售工程师  |
| 职位描述:岗位职责 1、销售人员职位，在上级的领导和监督下定期完成量化的工作要求，并能独立处理和解决所负责的任务； 2、管理客户关系，完成销售任务； 3、了解和发掘客户需求及购买愿望，介绍自己产品的优点和特色； 4、对客户提供专业的咨询； 5、收集潜在客户资料； 6、收取应收帐款。 任职资格 1、本科及以上学历，市场营销、机电类等相关专业，愿意从事石油化工设备等行业优先； 2、有在校销售行业工作经验，业绩突出者优先； 3、性格外向、反应敏捷、表达能力强，具有较强的沟通能力及交际技巧，具有亲和力； 4、具备一定的市场分析及判断能力，良好的客户服务意识； 5、有责任心，能承受较大的工作压力。6、了解一定防爆领域相关知识。 |
|  |

职位职能:  技术服务工程师 技术经理

职位描述:

1、本科以上学历，愿意从事机电控制、电机防爆设备、在线分析仪器等设计、调试、维护、保养、维修等工作。
2、具有敬业精神，责任心强，工作踏实，可承受较大工作压力；
3、具备较强的学习能力及创新能力，适应能力、沟通能力、团队合作能力、组织协调能力强；
4、具备较强的分析、解决问题能力，独立工作能力强；
5、英语水平良好，具有一定的英 文口语能力；
6、能经常出差或驻外办事处。